**Plantilla Avatar y Nicho**

Esta plantilla te va a hacer pensar un poco, y esa es la idea, nos va a ayudar a que tu comunicación sea mucho más efectiva, y también a ayudarte mejor durante el proceso de este programa.

Si te atascas, estamos aquí para ayudarte, simplemente mándame un mensaje y te echo una mano.

**1. ¿Cuál es el mejor resultado que quisieras lograr para tus clientes?**

**2. Describe tu cliente favorito con el que amarás trabajar y del que te gustaría tener más como él o ella….**

**3. ¿Cuál es el mayor problema que tu cliente ideal tiene?**

**4. ¿Qué frustra más a tu cliente ideal?**

(Describe con todo detalle. Frustración emocional, financiera…)

**5. ¿Cuáles son los 3-5 pasos que tienen que dar para lograr resultados?**

**6. ¿Qué mantiene a tu cliente perfecto despierto por la noche (Preocupado, con miedo, frustrado)?**

**7. ¿Qué humilla a tu cliente (un evento o algo que están evitando que pase)?**

**8. ¿Cuál es el coste de quedarse como está ahora mismo? ¿Cómo puede empeorar la situación si no arregla esto?**

**9. ¿Cuál es la crisis o problema más urgente que tiene que solucionar ahora mismo (El problema real que están enfrentando, lo que tienen que arreglar inmediatamente)?**

**10. ¿Cuáles son las 3 cosas que frustran más a tu cliente ideal a diario (¿Son cosas que no quiere hacer? ¿Personas? ¿Circunstancias??**

**11. ¿Qué quiere tu cliente más que nada? Su mayor deseo.**

**12. Explica qué harías si estuvieras en su situación - De manera general, vista de pájaro. (Comparte el “qué harías” no el “cómo lo harías):**

**13. ¿Cuál es el ERROR MÁS GRANDE que tu cliente ideal está cometiendo ahora mismo (Relacionado al problema que tu solucionas)?**

**14. ¿De qué se queja tu cliente cuando habla con sus amigos o familiares (no tener suficiente dinero, no tener suficiente tiempo, no saber como hacer algo, etc..) ?**

**15. Nombre y link a tus 4 competidores más importantes:**